

PRESSEMELDUNG

Digitale Services für mehr Produktivität und Wirtschaftlichkeit

Kundenspezifische Anforderungen als Massstab für die Entwicklung

Regensdorf/Achstetten, 07.04.2025. Platz nehmen an der Solutions Bar: Hier präsentieren Robert Aebi und Volvo während der bauma 2025 ihre Lösungen für kundenspezifische Problempunkte im Bereich der Bau-, Land- und Kommunaltechnik. Die digitalen Anwendungsbereiche Uptime-, Productivity- und Connected-Services haben alle ein grundlegendes gemeinsames Ziel: die Optimierung der Maschinenverfügbarkeit sowie die Verbesserung von Effizienz und Produktivität.

Kundenbedürfnisse als Massstab

Alle digitalen Lösungen basieren auf realen Kundenbedürfnissen mit dem Anspruch, deren unterschiedlichen Anforderungen gerecht zu werden. Grundlage waren in erster Linie Fragestellungen zur Verbesserung der Rentabilität und optimalen Ausschöpfung des Maschinenpotentials, der Qualifizierung und Sicherheit des Personals, einem leichten Umstieg auf elektrische Antriebe sowie die Verringerung von CO₂-Emissionen. Dies alles möglichst gebündelt bei einer deutlichen Minimierung der finanziellen Risiken. Basierend auf diesen Anforderungen bietet Robert Aebi als Volvo-Vertragspartner eine Vielzahl an praktischen Hilfestellungen an. «Jeder Maschinenausfall kostet Geld. Unsere Services zahlen darauf ein, die Betriebsbereitschaft der Maschine zu maximieren und dabei gleichzeitig die Produktivität zu steigern, so dass unsere Kunden wirtschaftlicher arbeiten können. Massgeschneiderte Serviceverträge, 24-Stunden-Ersatzteilservice, Co-Pilot mit Assistenzsystemen: Unsere Lösungen für smartes Arbeiten mit neuen innovativen Maschinen überzeugen», sagt Marcel Zahner, Inhaber und Präsident des Verwaltungsrats der Robert Aebi Gruppe.

Mit den für Deutschland und die Schweiz jeweils an die unterschiedlichen Kundenansprüche angepassten Serviceangeboten und den Volvo Smarter Solutions wie Caretrack und Assist-Services ist es spielend leicht, Maschinenlaufzeiten zu maximieren und die Verwaltung des

Unternehmensfuhrparks inklusive der Inspektionszeiten einfach abzuwickeln. Der Service Active Care generiert frühzeitig Fehlermeldungen, um Reparaturen zu vermeiden. Regelmässige Auswertungen liefern Vorschläge zum verbesserten Fahrverhalten. Zur Steigerung der Produktivität stehen unterschiedliche Volvo-Assistenzsysteme wie Co-Pilot, Load- und Dig-Assist sowie On-Board-Waagesysteme zur Verfügung: sowohl für das Management als auch für die Fahrer eine perfekte Lösung für individuelle Kundenanforderungen, die alle relevanten Daten vereint. Ebenso unterstützen die Productivity Services Volvo Site Operation die Verbesserung der Produktionsabläufe sowie die Optimierung der betrieblichen Abläufe und Verladeprozesse.

Markenunabhängiges Flottenmanagement Robert Aebi Connect startet in Deutschland

Seit einiger Zeit bereits in der Schweiz bewährt, wurde Robert Aebi Connect, ein markenunabhängiges Flottenmanagementsystem aus dem Hause Robert Aebi, nun auch für die spezifischen Kundenansprüche in Deutschland angepasst und startet auf der bauma 2025 die Neueinführung in den deutschen Markt. Für Kunden aus der Bau-, Land- und Kommunaltechnik kann Robert Aebi Connect alle Maschinen, Geräte und Aktivitäten übersichtlich in einem einzigen System koordinieren.

Das Flottenmanagementsystem ermöglicht eine umfassende Verwaltung von Baumaschinen und Anbaugeräten ohne administrativen Verwaltungsapparat. Die übersichtliche Bedienung der Fahrzeugverwaltung mit Dokumenten- und Führerscheinmanagement sowie einem elektronischen Fahrtenbuch gibt unmittelbar Auskunft über Standorte und Aktivitäten der Maschinen sowie über aktuelle Daten zu Fahrzeit und Kilometern. Ein Ressourcen-Planer mit Miet- und Dispositionsfunktion vermittelt den Überblick über alle Aufträge, Dienst- und Urlaubszeiten. Aus den generierten Berichten lassen sich so Arbeitsstunden und Streckenverläufe auswerten. Zudem hält ein integriertes Schadensmanagement einen digitalen Einsatznachweis bereit, womit beispielsweise bei Unfällen die papierlose Weiterleitung der Daten an die Werkstatt ermöglicht wird. Über eine API-Schnittstelle können alle relevanten Daten in das führende ERP-System übernommen werden, was eine automatisierte Abrechnung der Baustellen ermöglicht. Das System Robert Aebi Connect bietet dem Nutzer stets eine aktuelle Übersicht über seine gesamte Flotte und hebt den Baustellenalltag auf ein ganz neues Level.

«Das markenunabhängige Portal Robert Aebi Connect erleichtert die Einsatzplanung, die Auswertung von Maschinendaten sowie die Abrechnung und steigert damit die Effizienz und Produktivität der gesamten Flotte um ein Vielfaches. Wir freuen uns, unsere digitale

Flottenverwaltung nach den positiven Erfahrungen in der Schweiz nun auch der Kundschaft in Deutschland anbieten zu können», erklärt Zahner.

An der futuristischen Solutions Bar in Halle C6 können die Besucher aktiv in die digitale Welt der Bautechnik von Robert Aebi und Volvo eintauchen und die für ihren Bedarf passenden Digital Services und Angebote zur Effizienz- und Produktivitätssteigerung persönlich erkunden.

Über Robert Aebi:

Die Robert Aebi AG, 1881 in Regensdorf/Schweiz gegründet, zählt mit der Generalvertretung der Volvo Baumaschinen und die Robert Aebi Landtechnik AG mit der Generalvertretung von John Deere Landmaschinen zu den führenden Unternehmen in ihrer Branche. Mit der Expansion nach Deutschland (1997) und der damit einhergehenden Gründung der Robert Aebi GmbH konnte das Unternehmen den Erfolg und Vertrieb der Volvo Baumaschinen im süddeutschen Raum weiter ausbauen. Darauf folgte im Jahr 2012 die Gründung der Robert Aebi Landtechnik GmbH. Als offizieller John Deere Vertriebspartner in den Regionen Saarland, Rheinland-Pfalz und Hessen bietet die Robert Aebi Landtechnik GmbH das gesamte Portfolio rund um Landtechnik, Kommunaltechnik, Garten- und Landschaftsbau, Forsttechnik sowie Weide- und Arealpflege an. 2021 erfolgte der Erwerb der deutschen werwie GmbH und damit die konsequente Erweiterung des Produktportfolios um den Bereich Strassenbau. Seit Juli 2024 hat die Unternehmensgruppe darüber hinaus in der Schweiz und in Süddeutschland die Handelsvertretung für den Vertrieb, die Wartung und den Service von ABG-Strassenfertigern sowie Maschinen des Ammann Verdichtungsportfolios übernommen. Robert Aebi zählt zu den führenden Unternehmensgruppen im Vertrieb und Service von Bau-, Land- und Strassenbaumaschinen und beschäftigt rund 1.000 Mitarbeitende, die sich auf 15 Standorte in der Schweiz und 15 Standorte in Deutschland verteilen.